
[首页](#)

[推荐](#)

— [亚运会](#)

[关注](#)

[朋友](#)

[我的](#)

[直播](#)

[放映厅](#)

[知识](#)

[热点](#)

[游戏](#)

[娱乐](#)

[二次元](#)

[音乐](#)

[美食](#)

[体育](#)

[时尚](#)

业务合作

2023 © 抖音

[京ICP备16016397号-3](#)

[京公网安备 11000002002046号](#)

[广播电视节目制作经营许可证](#)

[京B2-20170846](#)

[网络文化许可证-京网文-\(2022\)0938-030号](#)

互联网宗教信息服务许可证 京(2022)0000057

药品医疗器械网络信息服务备案(京)网药械信息备(2023)第00318号

[网络谣言曝光台](#)

[网上有害信息举报](#)

违法和不良信息举报 400-140-2108

青少年守护专线 400-9922-556

算法推荐专项举报 sfjubao@bytedance.com

网络内容从业人员违法违规行为举报 feedback@douyin.com

[广告投放](#)

[用户服务协议](#)

[隐私政策](#)

[账号找回](#)

[联系我们](#)

[加入我们](#)

[营业执照](#)

[友情链接](#)

[站点地图](#)

[下载抖音](#)

搜索

投稿

- [发布视频](#)

- [视频管理](#)

- [作品数据](#)

- [直播数据](#)

- [创作者学习中心](#)

- [创作者服务平台](#)

登录

登录后即可观看喜欢、收藏的视频

■ 我的作品

■ 我的喜欢

■ 我的收藏

- 观看历史







Hello Kitty

do you do!
white kitty cat!

Hello

ello to me
in you see me!

itty





HELLO KITTY





0

0

0

分享

[音乐](#)



[愿你我皆安好 \(剪辑版\)](#)

----- [贾晓龙](#) -----

举报

发布时间：20260404 00:21:27

全部评论

请先登录 后发表评论

暂无评论



粉丝 57 获赞 1

关注

中国零食界，又要掀起惊涛骇浪了。A股最火爆零食巨头，正奔向港股。投资家网获悉，近日食品行业传来劲爆大消息，靠卖食用菌类发家的中国最庞大零食集团之一、市值374亿元万辰集团（300972）正式启动了港股IPO计划，旨在推进国际化战略提升竞争力。若顺利，港股会迎来“量贩零食第一股”。万辰集团成立于2011年，由“沃尔玛供应商”王健坤及家族缔造。王健坤是中国食品行业的“传奇”人物，他早年拉着一帮亲戚经营农产品，后来给沃尔玛供应蘑菇名声大噪，深受外资商超青睐，王健坤也成了外资首选的菌类供应商。2021年，万辰集团以“食用菌第一股”身份登陆A股IPO。王健坤家族成员则“各显神通”，上演了一场“史诗级”跨界。“食用菌第一股”不想卖蘑菇了，把目光盯向与新消费风口高度挂钩的量贩零食行业。2022年，万辰集团设立新公司，推出了零食品牌陆小馋，但家族管理者嫌切入太慢，通过收购一举拿下好想来、来优品、叮嘀叮嘀、老婆大人等零食品牌，并统一合并为好想来品牌零食。万辰集团大变身，扰动中国零食界的顶流“网红”好想来闪亮登场。紧接着，好想来用3年时间创造了中国食品行业的“神话”，从不足百家门店飞速扩充到约1.6万家门店。2024年，万辰集团营收达到323亿元，同比增长248%。2025年上半年，万辰集团营收225.83亿元，同比增长106.89%，归属上市公司股东净利润达到4.72亿元，同比暴涨50358.8%。按门店计，截至2025年8月，万辰集团已是量贩零食规模最大上市公司，当之无愧的“中国零食之王”。然而，万辰集团的事业蒸蒸日上，家族却风雨飘摇。2025年3月，王健坤“暴雷”被留置、立案调查。5月，万辰集团公告，“已解除对王健坤的留置措施。”7月，王健坤“因个人精力分配原因”辞职，万辰集团大权交到了王健坤亲戚及90后儿子手中。90后誓要“撑起一片天”。若万辰集团成功港股IPO，资本市场将出现“两个第一股”。01万辰集团，绝对是中国零食界最大搅局者。它们原本是家卖蘑菇、金针菇等菌类蔬菜的农产品公司，干着干着竟跨界干到新消费风口、干到零食，还干到量贩零食规模最大上市公司、“中国零食之王”，也算是“奇迹”了。很多上市公司转型、多元化搞着搞着就搞到了沟里。比如那个进去“遥遥无期”的前恒大掌舵者许家印，不老老实实搞房地产，偏偏要进军矿泉水、新能源汽车，结果搞得一败涂地。万达创始人王健林之子王思聪也“不服输”，搞投资、干电竞、卖牛肉干，弄得万达到现在都没有化解危机，王健林“头皮发麻”。转型、跨界没毛病，但想完全替代主业不容易。万辰集团挺“神奇”，一个家族管理模式的公司，却有一帮励志的家族成员，愿意为创始人“排忧解难”。这种情况在商业史上并不常见，万辰集团算是新消费风口里的“特例”。“来来来，好想来……来来来来来来来来……”最近几年，这句充满魔性的“洗脑神曲”俘获了一大批年轻人的心。好想来就像“拼多多”一样，在中国零售赛道撕开一道缝隙。量贩零食异常火爆成为新风口，跟中国消费结构裂变分化有很大关系。自2016年阿里巴巴创始人马云喊出“五新（新零售、新制造、新金融、新技术、新能源）”概念以来，“五新”里的新零售迅速刺激出了全球最为庞大的新消费风口，新消费主体便是“Z+世代”的年轻人。2023

年时，新消费及细分赛道合计市场规模约 10.7 万亿元。哪怕到了消费投资转向科技投资的 2025 年，新消费及细分赛道创业依然贡献着 " 天量 " 热度。根据百度文库资料显示，2025 年，新消费 IPO 募资如火如荼，港股上半年基本围绕在了新消费主题，蜜雪冰城 1.77 万亿港元认购刷新历史。泡泡玛特年内 278% 的股价涨幅、夸张业绩，更让全球资本震惊。疯了、疯了，新消费杀疯了。但也分 " 狂热疯和理智疯 "。新消费中量贩零食的崛起算 " 理智疯 "。一位知名 VC 投资人曾解释过，量贩零食为何爆火？在他看来，量贩零食市场到来，源自年轻人消费观念转向理性，开始追求 " 便宜得真实 " 的购物体验。量贩零食通过直采模式将单品价格压低至超市的 30%-50%，虽冲击了超市，却给年轻消费群分化出了新趋势。不过，量贩零食火归火，仍是一个大胆且冒险的行业，" 敌人太多了 " 属于超市和电商之间 " 虎口夺食 "。万辰集团能转型到量贩零食，并杀出重围，本身就是一件挺有意思的事。02 有意思的点是，卖蘑菇的 " 食用菌第一股 " 要变 " 量贩零食第一股 " 了。在卖零食之前，万辰集团的故事集中在蘑菇事业。公司创始人王健坤，极具 " 传奇 " 色彩。他早年经营农产品里的菌类蔬菜生意，对蘑菇、金针菇等菌类的种植、培育有着超乎寻常的理解，他最大遗憾是没有从事相关科研工作，否则，他估计就是一位 " 教父级 " 大师。王健坤的 " 造诣 " 高到什么程度呢？他在福建漳州创立万辰集团前身含羞草生物时，研发出的种植及培育技术产生了超过传统模式 40 倍生产效率，实现了 14 万吨的食用菌年产量。让食用菌类变普通蔬菜，进入千家万户的餐桌。关键，王健坤的菌类蔬菜不单产量高、品质也高。当时，中国大型超市由外资统治，它们对农产品采购有极高标准，王健坤是罕见符合标准的供应商之一，外资超市里沃尔玛名气最响亮，它们很快选中王健坤为菌类供应商。王健坤也没想到，他的蘑菇会被外资超市相中，跃升中国 " 最有地位 " 的菌类供应商。一边给各大超市供货，一边王健坤沉迷研究菌类，把科研梦想带到创业，被媒体誉为 " 蘑菇大王 "。2021 年，王健坤带领万辰集团以 " 食用菌第一股 " 身份创业板 IPO。王健坤规划着万辰集团的前景，" 要在 3 年内丰富食用菌品种，持续扩大产能。 " 可他不太清楚的是，" 他的亲戚、家族成员更有梦想，不满于只做蘑菇、金针菇等菌类生意，要帮助公司拥抱新时代。 " 王健坤应该不是完全不清楚。他的妻子林该春老早就成立了零食连锁品牌零食工坊。 " 夫妻二人对事业，各有各的想法。 " 家族成员挺看好林该春，应抓住新消费风口机遇。2022 年， " 拗不过家族多数人想法 " 的王健坤倒向了他不熟悉的零食方向，万辰集团转型、跨界。王健坤是不是 " 心甘情愿 " 是个谜，他卖了一辈子蘑菇，突然去卖 " 网红 " 零食了。 " 说干就干 " 家族成员雷厉风行。万辰集团马上成立子公司万兴商业，两年内 " 买买买 " 搞定了新兴风口量贩零食的头部初创玩家，推出陆小馋，搞定好想来、来优品、吖嘀吖嘀、老婆大人等一众零食品牌后整合成好想来品牌零食。2023 年，万辰集团量贩零食业务占比 94.25%。 " 光速变身 " 啊，奥特曼看了也会吃惊。万辰集团 " 毫无违和感 " 的杀入新消费风口。032024 年，中国最庞大零食集团之一万辰集团，褪去蘑菇身影，业绩一骑绝尘。根据其发布的财报显示，2024 年，公司实现营收 323 亿元，同比增长 248%，归属上市公司股东净利润 2.94 亿元，同比扭亏。万辰集团转型、跨界太成功了，家族成员 " 高瞻远瞩 "。跟有能力的亲戚一起共事，王健坤压力山大。反正，他这个创始人在 2025 年 " 暴雷 " 了。经历一系列风波后，他就辞职了。而他 " 暴雷 " 期间，公司由家族成员执掌。包括他的亲戚和 90 后儿子王泽宁共同掌权。王健坤的姐姐王丽卿任职公司董事长，王泽宁任职总经理。别看王泽宁是个 90 后，他却是个管理经验丰富且很有 " 前瞻性 " 的 " 二代 "。王泽宁曾在美国读书，对 VC/PE 行业有着深刻理解，他非常关注全球资本动态，对风口二字的把握超出了大多数同龄人。他回国后进入万辰集团，带着先进管理经验任职多家子公司高管，他对万辰集团的发展节奏了如指掌。 " 年轻人更懂年轻人 "，万辰集团转型量贩零食大概率就是王泽宁的杰作。这位 90 后对父辈事业 " 改革 " 异常彻底。万辰集团的 2025 年半年度报告已现端倪，上半年，公司实现营收 225.83 亿元，同比增长 106.89%，归属上市公司股东净利润 4.72 亿元，同比暴涨 50358.8%。收入构成方面，量贩零食业务上半年贡献营收 223.45 亿元，同比增长 109.33%，占上半年总营收的 99.4%。而昔日王健坤最依仗的 食用菌业务，存在感微乎其微，甚至可以忽略不计了。万辰集团 " 脱胎换骨 " 成一家 " 新公司 "。也是 A 股里最不务正业且成功的公司了，王泽宁展现出了比王健坤更高超的运作才能。父亲折腾了 10 年，他一招扭转乾坤，带领公司闯入了故事丰富多彩的赛道。量贩零食行业里，好想来成长迅猛，这个迅猛程度奶茶、咖啡看了恐怕也会 " 自愧不如 "。其缔造了中国食品行业的增长神话，3

年左右，不足百家门店扩充到约 1.6 万家门店，“一夜坐上龙头老大”。量贩零食行业杀到现在，已呈现“南很忙北万辰”的双寡头格局，资本实力上，合并赵一鸣零食的零食很忙集团还没有 IPO，它们在 2025 年 4 月向港交所递交了 IPO 申请，是万辰集团争夺“量贩零食第一股”的强劲对手。但港交所尚未公布零食很忙集团的上市审核结果，所以，它们能否 IPO 充满变数。这或许让万辰集团看到了先一步抢占“第一股”的机会。根据港交所的规则，A 股上市公司转赴 H 股上市的难度普遍小于直接港股 IPO，但不代表 100% 能上。万辰集团要是港股 IPO，可能会成为近 10 年中国资本市场的“传奇”案例了。第一个主业卖蘑菇是 A 股“食用菌第一股”，第二个主业卖零食是港股“量贩零食第一股”？要真正实现，王健坤之子王泽宁就是 90 后“二代”第一人。同一家公司，父亲卖蘑菇 IPO，他卖零食 IPO。真正意义上的“长江后浪推前浪”。不管怎么说，“王氏家族”肯定赢麻了。中国零食界又快大变天了。

WhatsApp 网页版全新上线，快速登录，随时随地畅聊无障碍

随着移动互联网的飞速发展，人们对于即时通讯的需求日益增长。WhatsApp 作为全球最受欢迎的通讯工具之一，其网页版登录功能的推出，无疑为用户带来了极大的便利。今天，就让我们一起来了解一下这个全新的 WhatsApp 网页版，看看它如何实现快速登录，让用户随时随地畅聊无障碍。

一、WhatsApp 网页版简介 WhatsApp 网页版是基于 WhatsApp 手机应用的一款全新功能，用户只需在电脑上打开网页版，输入手机号码和验证码，即可实现与手机端同步的消息接收和发送。这一功能的推出，让用户在电脑上也能享受到 WhatsApp 带来的便捷沟通体验。

二、快速登录，随时随地畅聊

1. 简单的登录流程 WhatsApp 网页版的登录流程非常简单，用户只需在电脑浏览器中输入网址，按照提示输入手机号码和验证码即可完成登录。整个过程仅需几分钟，让用户轻松上手。
2. 实时同步消息 登录成功后，用户可以看到手机端的所有聊天记录，包括文字、图片、视频等多种形式。同时，手机端和网页端的聊天记录会实时同步，确保用户不会错过任何重要信息。
3. 随时随地畅聊 WhatsApp 网页版支持多平台登录，用户可以在电脑、平板、手机等设备上登录使用。无论是在办公室、家中还是外出途中，用户都可以随时随地与好友畅聊，不受时间和地点的限制。
4. 丰富的功能体验 除了基本的聊天功能外，WhatsApp 网页版还支持语音通话、视频通话、群聊等多种功能。用户可以与好友进行语音、视频通话，分享生活点滴，增进彼此感情。

三、结语 WhatsApp 网页版的上线，为用户带来了全新的沟通体验。快速登录、随时随地畅聊，让用户在电脑上也能享

受到WhatsApp带来的便捷。相信随着功能的不断完善，WhatsApp网页版将会成为更多用户的选择，让沟通变得更加轻松、愉快。

TA的作品

[更多作品](#)

[广告投放](#)

[用户服务协议](#)

[隐私政策](#)

[账号找回](#)

[联系我们](#)

[加入我们](#)

[营业执照](#)

[友情链接](#)

[站点地图](#)

[下载抖音](#)

[抖音电商《精选精准四码资料大全结果》](#) | [《新版三码必中高手专用导航》](#) | [《2025官方资料大全资料大全下载》](#) | [《官方资料大全高手专用内容》](#) | [《新版特码必中必中公式入口》](#) | [《免费香港三肖三码公式规律大全》](#) | [《免费三肖六码资料大全结果》](#)

[网络谣言曝光台](#) |

[网上有害信息举报](#)

| 违法和不良信息举报：400-140-2108 | 青少年守护专线：400-9922-556 |
算法推荐专项举报：sfjubao@bytedance.com |
网络内容从业人员违法违规举报：feedback@douyin.com

[京ICP备16016397号-3](#)

| [广播电视节目制作经营许可证](#)

| [京B2-20170846](#)

| [网络文化许可证-京网文-\(2022\)0938-030号](#) |

| 互联网宗教信息服务许可证 京（2022）000057